

EDITORIALE

Giunto al secondo appuntamento, il periodico Bonometti ha molte sorprese in serbo per voi.

Cari lettori, è con grande piacere che vi presento il nuovo numero di Diario di Bordo, ricco di notizie, novità, anticipazioni e approfondimenti. Partiremo alla grande, con l'annuncio della partnership sempre più consolidata tra Bonometti e Laika. Grazie a questa "intesa" il Centrocaraavan Bonometti diventa ora punto di riferimento in tutto il Veneto per i veicoli a marchio Laika. Parleremo anche dell'importante anniversario del sodalizio con Elnagh, giunto al 35esimo anno. Per l'occasione, nel prossimo Porte Aperte di Vicenza lo staff Elnagh e il personale Bonometti vi condurranno alla scoperta della gamma veicoli in esposizione.

L'interno sarà dedicato alle novità 2011, con la presentazione di alcuni dei modelli in uscita nel corso dell'anno. Veicoli che come sempre potrai trovare sul sito Bonometti, costantemente aggiornato con tutti i modelli disponibili. O magari toccare con mano in occasione delle tradizionali Porte Aperte, nelle quattro sedi di Vicenza, Castelfranco Veneto, Trento e Verona.

Proprio quest'ultima ha recentemente esteso la propria capacità espositiva con l'inaugurazione di un ampio spazio coperto, in grado di ospitare un parco veicoli ancora più ricco e sostanzioso. In questo numero si parlerà anche di market accessori e dell'intramontabile caravan, che sta vivendo una seconda giovinezza prestandosi a un modo tutto nuovo di intendere il viaggio.

Dulcis in fundo, un pensiero carico d'affetto e riconoscenza va a Luigi Palmisano, storico responsabile post vendita di casa Bonometti.

Raggiunto il traguardo della pensione, ha deciso di rimanere in azienda, rappresentando ancora un assoluto punto di riferimento per clienti e colleghi.

Per ora è tutto, non mi resta che darvi appuntamento al prossimo numero di Diario di Bordo.

Buona lettura.

Anna Bonometti



BONOMETTI E LAIKA, PARTNERSHIP VINCENTE

Si rafforza in Veneto l'intesa tra due numeri uno del settore. Bonometti diventa nella regione il punto di riferimento assoluto per il marchio Laika.



È un rapporto speciale, quello che lega il marchio **Laika a Bonometti** e il segreto sta tutto nella condivisione di valori fondamentali, primo tra tutti la **qualità del servizio** offerto.

La consolidata collaborazione tra questi due importanti protagonisti del settore è stata recentemente festeggiata in occasione dell'evento **Laika Day Veneto**, organizzato lo scorso novembre nelle sedi Bonometti di Vicenza, Verona e Castelfranco. Il feeling c'è e il motivo è ben presto spiegato. Laika, forte di una presenza capillare in tutta la regione, ha sempre cercato un referente in grado di rispondere con professionalità ad ogni richiesta della propria clientela. Bonometti, dal canto suo, grazie alla qualità e alla completezza del servizio, in modo particolare quando si parla di **assistenza post vendita**, ha dimostrato di avere le carte in regola per soddisfare queste premesse.

"Siamo felici di proseguire e intensificare la partnership con Laika", afferma Anna Bonometti, amministratore delegato Bonometti. "Fiducia e stima reciproche alimentano il nostro rapporto con questo importante marchio."

Gli amanti dei veicoli Laika nel Veneto sono quindi avvisati: "Sappiamo che sono moltissimi nella nostra regione ad aver scelto di puntare sulla qualità dei veicoli Laika. Per questo siamo orgogliosi di rappresentare per tutti loro un **punto di riferimento**. Il personale dei nostri centri vendita di Vicenza, Verona e Castelfranco Veneto si metterà a completa disposizione per venire incontro a ogni esigenza" conclude Anna Bonometti.

DALL'AZIENDA

IN PENSIONE... MA NON TROPPO.

Luigi Palmisano,
decennale responsabile post vendita Bonometti,
passa il testimone ad Alessandro Molesini.
Ma più che di un addio è proprio il caso
di parlare di un arrivederci.

Quante volte ci è capitato di dover scegliere tra lo sentire prima una bella o una brutta notizia? Bonometti, felice di fare uno strappo alla regola, ha invece in serbo per tutti due splendide notizie. Entrambe riguardano molto da vicino Luigi Palmisano, lo storico responsabile post vendita di casa Bonometti. Veniamo alla prima: dopo oltre 30 anni di onorato servizio, Luigi andrà in pensione, raggiungendo quindi un altro ragguardevole traguardo della sua lunga vita lavorativa. Con esperienza e professionalità Palmisano ha avuto un ruolo decisivo nella gestione e nell'organizzazione di un servizio di fondamentale importanza, quello dell'assistenza alla clientela per tutte le fasi successive all'acquisto. Perché spesso, ciò che fa la reale differenza, sta proprio nell'instaurare un rapporto duraturo e personale con i propri interlocutori. Punto di riferimento per moltissimi clienti Bonometti, Luigi si è rivelato una presenza indispensabile all'interno dell'azienda. Arriviamo allora alla seconda buona notizia. Perché Palmisano ha deciso di restare nella nostra "famiglia", affiancando nel contempo Alessandro Molesini, che assumerà l'incarico di proseguire nella strada intrapresa

finora. "La mia avventura con Bonometti continua" commenta Palmisano. "Dopo tutti questi anni non è stato certo difficile prendere questa decisione. Sono qui dal 1981, io e l'azienda siamo cresciuti assieme. Sono molto affezionato al mio lavoro, a colleghi e clienti. E ai miei "bambini", come sono solito definire i veicoli". Come azienda, ci sentiamo di ringraziare Luigi Palmisano per la fedeltà dimostrata. Per quanto è riuscito a dare e per quanto ancora darà a Bonometti e a tantissimi clienti. Ma soprattutto perché è la dimostrazione tangibile di quanto la stessa azienda creda fortemente nei rapporti a lungo termine con i propri collaboratori, consapevole dell'estrema importanza dello sviluppo nel tempo di competenza e professionalità.



MARKET

SCEGLI, ACQUISTA E...BUON VIAGGIO



L'offerta dei punti vendita Bonometti è quanto di più completo si possa trovare nel settore. La proposta di veicoli, caravan e autocaravan dei migliori marchi, è ampia e variegata. I servizi, dall'officina specializzata al noleggio, dall'usato garantito all'assistenza post vendita, permettono di poter contare su un unico referente per qualsiasi esigenza. In più, per non far mancare davvero niente ai propri clienti, Bonometti dispone in ogni filiale di spazi dedicati ai market accessori e ricambi.

Corposa, anche in questo caso, la scelta a disposizione. Prodotti per il tempo libero e la vita en plein air, tutto per il camping e il turismo itinerante, con una gamma sempre aggiornata di tende e attrezzature per la vostra vacanza.

Solo il meglio in fatto di accessori, spesso in pronta consegna, per rendere ancora più unici e personali i veicoli, e la possibilità di installare direttamente sul proprio mezzo il prodotto acquistato.

SEDI



BONOMETTI SI FA LARGO A VERONA



Inaugurato nella filiale scaligera il nuovo showroom al coperto, che andrà a integrare la già ampia area espositiva esterna.

La sede Bonometti di Verona vi dà 2000 buoni motivi in più per andare a visitarla: il numero di metri quadri della nuova esposizione al piano interrato inaugurato lo scorso ottobre. Un ambiente accogliente e luminoso, all'interno del quale troveranno posto gli ultimi modelli dei migliori marchi del settore.

La decisione di ampliare la propria superficie espositiva è nata dall'esigenza di offrire al pubblico una proposta ancora più eterogenea di veicoli, creando nel contempo uno spazio in grado di ospitare anche i diversi eventi organizzati dall'azienda, sia durante la stagione invernale che in quella estiva.

NOVITÀ 2011

Sono molte le uscite previste per l'anno che è appena iniziato. Diario di Bordo vi presenta in anteprima le novità 2011: caravan e autocaravan dei marchi più prestigiosi, che potrete scoprire negli spazi espositivi delle quattro sedi Bonometti.

ADRIA



Coral sport A 660DP

Mansardato omologato per 6 persone con dinette tradizionale e grande garage.



Matrix S 650SK

Semintegrale con letto matrimoniale basculante, letti a castello posteriori, garage a volume variabile e 5 posti omologati.

Elnagh



Magnum 30/70

Il ritorno di Elnagh nel mondo dei Motorhome. Un prodotto dalla linea innovativa e grandi spazi di carico.



Elnagh T Loft 53

Semintegrale con letto matrimoniale basculante, letti singoli in coda e grande gavone garage.

CHAUSSON



Flash 22

Letto matrimoniale basculante, letti a castello posteriori, garage a volume variabile e possibilità di 5 posti omologati.



Flash 11

Mansardato con garage che unisce robustezza e grandi spazi sfruttabili. Allestito sulla meccanica Ford Transit, con ruote gemelle.

HYMER



B Klasse 594

L'eccellenza della qualità in un motorhome con garage al di sotto dei 7 metri.



Tramp 614 2x2

Interpretazione Hymer del classico semintegrale con letto matrimoniale basculante e matrimoniale/garage posteriore.

LAIKA



X660R

Semintegrale con letto basculante, singolo anteriore e letti singoli posteriori con garage in meno di 7mt.



Rexosline 681

L'ultima perla della gamma dei motorhome Laika. Telaio Al Ko, doppio pavimento, letti singoli posteriori con garage sotto la soglia dei 7mt.

RAPIDO



Van 56

Il marchio francese si fa largo nell'ambito dei furgoni attrezzati con un'originale disposizione molto luminosa con letto matrimoniale longitudinale.



9083 DF

Un look moderno e completamente rinnovato: è il cavallo di battaglia di Rapido per il mercato italiano.

Hobby



Van Exclusive DL

Semintegrale con letti posteriori singoli e garage su meccanica Fiat. In più, l'eleganza e il calore tipici dei prodotti Hobby.



De Luxe 490 KMF

Classica caravan da famiglia con letti a castello. Lunghezza inferiore ai 5 mt.

FENDT



Tendenza 465

Nuova caravan che si distingue per i tessuti e le tonalità del mobilio.



Brilliant

Nuova gamma TOP Class, che si distingue per la raffinatezza del design e la cura delle finiture.

Scoprite questi e tutti gli altri modelli sul sito Bonometti: disponibilità dei veicoli nelle quattro sedi, schede tecniche di approfondimento, aggiornamento in tempo reale.

BONOMETTI
Centrocaravan

WWW.BONOMETTI.IT

UNA "SIGNORA" SENZA ETÀ

Passano gli anni, ma la caravan mantiene inalterato il suo fascino, aprendo nuove frontiere nel modo di intendere la vacanza.

Il primo amore non si scorda mai. E Bonometti non fa certo eccezione quando si parla delle caravan, che rappresentano il business storico dell'azienda veneta. Il ricco parco veicoli e gli ampi spazi espositivi delle quattro sedi permettono a chiunque di mettersi alla ricerca della "compagna di viaggio" tanto desiderata. Viaggio che assume oggi sfumature nuove e diverse, con la tendenza a valorizzare maggiormente l'aspetto itinerante. La vacanza non si fa più solo "in" caravan, come da tradizione, ma anche e soprattutto "con" la caravan, privilegiando cioè i concetti di mobilità e movimento. Nelle filiali Bonometti c'è solo l'imbarazzo della scelta: veicoli nuovi e usati, una proposta costantemente aggiornata, varie fasce di prezzo a seconda delle esigenze e della capacità di spesa, un assortimento di modelli dallo stile e dal design che meglio si adattano ai diversi modi di intendere la vacanza. Senza dimenticare il prezioso supporto degli addetti alle vendite, che provvederanno a illustrare nel dettaglio caratteristiche e peculiarità di ogni veicolo esposto, assicurandosi che corrispondano alle aspettative dei clienti.



35 ...DI QUESTI ANNI

Tutto si trasforma, le passioni restano.

Bonometti festeggia il lungo sodalizio con Elnagh.

Insieme da 35 anni. E nonostante tutto, non sentire minimamente il peso del tempo che passa. Potrebbe essere riassunto così il rapporto tra Bonometti ed Elnagh, iniziato a metà degli anni '70 ma ancora giovane e brillante. Se la coppia funziona, il merito è da attribuire innanzitutto alla valorizzazione comune di importanti fattori, come l'orientamento all'innovazione, figlia dell'analisi attenta del mercato e dei suoi possibili sviluppi. Innovazione che necessariamente fa rima con passione, se si parla di Elnagh e Bonometti. La prima,

protagonista da oltre 60 anni in Italia e in Europa con una gamma di veicoli di assoluta qualità. La seconda, divenuta una garanzia per il consumatore grazie all'efficacia e alla completezza del proprio servizio. I due marchi hanno vissuto fianco a fianco l'evoluzione del settore, cogliendone stimoli e opportunità sempre nuove. Per festeggiare insieme questo importante anniversario, Bonometti vi invita domenica 13 Febbraio all'appuntamento con le Porte Aperte nelle sedi di Vicenza. Un'occasione per scoprire da vicino l'intera gamma di modelli Elnagh.



EVENTI

Porte Aperte

2011

- 13/02 Vicenza (tutti gli Elnagh da scoprire!)
- 20/02 Verona
- 13/03 Verona
- 20/03 Trento e Castelfranco
- 27/03 Vicenza
- 10/04 Vicenza

VICENZA

Altavilla Vicentina - Via Lago d'Iseo, 2

Tel. 0444 372372

VERONA

Via Bresciana, 9

Tel. 045 8903777

TRENTO

Via di Spini, 8

Tel. 0461 950926

TREVISSO

Castelfranco Veneto - Via Stradone 17/A

Tel. 0423 724035



WWW.BONOMETTI.IT

Bonometti vi aspetta nelle 4 sedi di Vicenza, Verona, Castelfranco Veneto e Trento. Nel frattempo, per scoprire in tempo reale la disponibilità di tutti i veicoli, sia nuovi che usati, e avere maggiori informazioni sulle novità e sulle speciali iniziative di casa Bonometti, visitate il sito web o iscrivetevi alla nostra newsletter.

